

# АВТОРСКАЯ ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ ДЛЯ АГЕНТОВ, ТОП-МЕНЕДЖЕРОВ ОТ АНДРЕЯ ЗАОСТРОВСКОГО

---

## УЧЕБНАЯ ПРОГРАММА 1 МОДУЛЬ

ТЕМА:

### АГЕНТ XXI ВЕКА

#### ЗАДАЧИ:

---

1. Познакомиться и научиться разделять свои роли: социальные, профессиональные и личностные. Т.к. исторически и ментально в нашей стране взрослое поколение работало просто за зарплату, высокий уровень профессиональной деформации и выгорания мало влиял на уровень дохода компании. На сегодняшний день одна из базовых компетенций специалиста - разделять роли: где Я в семье, на работе и сам с собой. И как результат - минимизировать профессиональные деформации и выгорания.
2. Узнать типологию сотрудника и научиться с ними взаимодействовать и делегировать цели и задачи
3. Научиться создавать нужную атмосферу и эмоциональный контакт.
4. Научиться вырабатывать стрессоустойчивость в профессиональном контексте.
5. Научиться фокусироваться на решении, а не на проблеме.
6. Научиться слушать и слышать себя, коллегу, руководителя.
7. Научится чувствовать и выстраивать свои границы для эффективного и безопасного взаимодействия.
8. Научиться создавать комфортный климат внутри коллектива, учитывая индивидуальные особенности каждого.

#### ЦЕЛЬ:

---

Сформировать общий менталитет и выстроить границы для эффективного взаимодействия внутри компании и с клиентами.

**Каждому будет выслан тест, который необходимо будет пройти и каждый участник со своим результатом приходит на тренинг. Где Андрей Заостровский будет исходя из ваших результатов раскрывать более углубленно и предметно особенности ваших архетипов и как ими управлять в общении с людьми.**

---

## УЧЕБНАЯ ПРОГРАММА 2 МОДУЛЬ

ТЕМА:

### **БАЗОВЫЕ АРХЕТИПЫ ЛИЧНОСТИ НА ОСНОВЕ ЮНГИАНСКОГО ПОДХОДА. РАБОТА С ТЕНЬЮ.**

ЗАДАЧИ:

- 
1. Выработать дополнительные ресурсы для эффективных продаж.
  2. Проработать каждый архетип и ощутить свои сильные стороны.
  3. Осознать факт того, что на сегодняшний день вне, зависимости от того, в какой бы компании сотрудник ни работал, помимо прямых профессиональных компетенций, необходимо развивать многозадачность, многофункциональность, универсальность и гибкость.

ЦЕЛЬ:

---

Каждому сотруднику познакомиться со своей золотой тенью архетипов монарха, воина, мага и любящего, исходя из личностных и профессиональных особенностей.

НАПРИМЕР

---

МОНАРХ ставит своей целью выполнение плана по продаже премиального сегмента. ВОИН выстраивает стратегию и тактику: 'Как?' и 'Каким образом?' я буду справляться с этой целью, учитывая ограничения на своем внутреннем рынке. МАГ - через интуицию усиливает те методы и инструменты, которые сформировал воин. ЛЮБЯЩИЙ через радость создает атмосферу принятия уникальности услуги и продукта.



## РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧАЮЩЕГО КУРСА

---

Важно осознавать: когда система организации начинает менять внутри правила игры, такие, как система мотивации, финансовое вознаграждение, внедрение новых методов, правил, технологий - персонал, который работал по старым правилам, будет находиться в сложном психологическом сопротивлении: неприятию и обесцениванию.

В связи с этим данный семинар-тренинг позволит экологично формировать новые правила игры в системе организации



## СТОИМОСТЬ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ВОПРОСЫ

---

**Аудитория:** Тренинг рассчитан для агентов, руководителей, топ-менеджеров агентств недвижимости.

**Продолжительность:** 7 часов (с перерывом на 1 час)

**Стоимость участия:** 2 000 руб.

## СПИКЕР - АНДРЕЙ ЗАОСТРОВСКИЙ

---

Ведущий бизнес-психолог России, бизнес-тренер, 10 лет опыта работы с лидирующими компаниями России в сфере-услуг, в т.ч. частные и муниципальные медицинские центры.



Спикер телевизионного проекта “Просто.Бизнес”, федеральной программы “Ты-предприниматель”, форума “Мой Бизнес”. Ведущий спикер Российской Гильдии Риелторов. Работал с Американской компанией Princess Cruises - <https://www.princesscruises.is>

**“Достать любую информацию сейчас не доставляет никакой сложности. Важно понять и прожить это состояние. Находясь на тренинге, вы поймете, что знали только верхушку айсберга. Мы пойдем гораздо глубже”.**

Тренинг проводился:



ТЕРРИТОРИЯ  
БИЗНЕСА



РОССИЙСКАЯ  
ГИЛЬДИЯ  
РИЭЛТОРОВ

ОБЪЕДИНЯЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ

+ 7 (963) 074-31-11      АНРЕЙ      ЗАОСТРОВКИЙ

[zaostrovskiy80@gmail.com](mailto:zaostrovskiy80@gmail.com)